

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

---

## **Aussendienstmitarbeiter / In (100%)**

---

### **Ihre Herausforderung:**

- Proaktiver Verkauf von Waffen und Zubehör aus dem Freizeitsektor an unsere Fachhändler
- Systematische Planung zielgerichteter Kundenbesuche zur Erklärung unserer Produkte, zur Generierung von Auftragseingang bzw. Umsatz und zur Kundenentwicklung
- Systematische Kundenakquisition in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Vorbereiten und Durchführen von Kundens Schulungen und Unterstützung von Kundenevents
- Mitarbeit bei der Messevorbereitung, Messeteilnahme
- Budget- und Umsatzplanung für den Tätigkeitsbereich
- Erarbeiten von Massnahmen zur optimalen Marktausschöpfung in Zusammenarbeit mit der Marketing- und Vertriebsleitung
- Marktbeobachtung und Kommunikation der Wettbewerberaktivitäten

### **Ihre Kompetenzen:**

- Freude am Kundengespräch, sowie hohe Begeisterung- und Kontaktfähigkeit
- Idealerweise sehr gute Kenntnisse im Bereich der Freizeit-Schusswaffen inkl. Zubehör und Optik (Zielfernrohre)
- Gute Kenntnisse moderner Feuerwaffen inkl. Optiken und weiterem Zubehör
- Deutsche Muttersprache, Kenntnisse in Französisch und Italienisch runden Ihr Profil ab
- Eigeninitiative, Selbständigkeit und strukturierte Arbeitsweise
- Kaufmännische Ausbildung mit sehr gutem technischen Verständnis
- Verkäuferische Einstellung, Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Sehr hohes Mass an Einsatz- und Reisebereitschaft

- Absolute Loyalität gegenüber dem Arbeitgeber
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office
- ERP Kenntnisse SAP
- Einwandfreier Leumund, sowie Führerschein für PKW werden vorausgesetzt

## Ihre Perspektiven:

- Gute Entwicklungsmöglichkeiten in einem expandierenden, international aufgestellten Unternehmen mit innovativen Produkten
- Abwechslungsreicher Tätigkeitsbereich
- Arbeit in einem dynamischen Team mit hohem Mass an Eigenverantwortung
- Leistungsgerechte Vergütung
- Firmenwagen mit Privatnutzungsrecht

Haben wir Ihr Interesse einer langfristigen Zusammenarbeit geweckt? Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Foto per Mail an [pasquale.caputi@sigsauer.swiss](mailto:pasquale.caputi@sigsauer.swiss) oder per Post an SIG Sauer AG, Industrieplatz 1, Postfach 1071, 8212 Neuhausen am Rheinflall.