

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

Innendienstmitarbeiter/In (100%)

Aufgaben, die Sie fordern:

- Aktiver Verkauf von Waffen, Optiken, Munition und weiterem Zubehör an Waffenhändler und Behörden / Polizeikorps via Inbound- und Outbound-Telefonie
- Unterstützung des Verkaufs-Außendienstes in sämtlichen administrativen Belangen
- Erstellen von Händlerinformationen bezüglich neuer Produkte und lagerhaltiger Waren
- Interne Kontrolle von Auftragseingängen und systemtechnische Initialisierung von Auftragsauslieferungen
- Erstellung von Kundenkorrespondenzen und Offerten, Erstellung von internen Auswertungen; Reklamationsbearbeitung sowie Erledigung von allgemeinen Büroarbeiten
- Zentrale Schnittstellenfunktion zwischen der Kundschaft, dem Verkaufs-Außendienst sowie weiteren internen Abteilungen
- Vorbereitung bei und Mithilfe an Kundenevents am Standort Neuhausen; Mitarbeit bei Messevorbereitungen sowie Durchführung von internen Firmenführungen

Voraussetzungen:

- Hohe Kundenorientierung mit Freude am telefonischen wie auch physischen Kundenkontakt sowie hohe Begeisterungsfähigkeit für den Kernbereich „Verkauf“
- Deutsche Muttersprache, verhandlungssichere Englischkenntnisse zwingend; zusätzliche Sprachkenntnisse in Französisch und / oder Italienisch von Vorteil
- Sehr gute Kenntnisse in MS-Office (insbesondere Excel, Word, Outlook) zwingend; fortgeschrittene Anwenderkenntnisse im Umgang mit SAP von Vorteil
- Kaufmännische Ausbildung mit verkäuferischer Einstellung und ausgeprägter Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Teamplayer mit hoher Eigeninitiative, Organisationsfähigkeit, Problemlösungskompetenz sowie strukturierter Arbeitsweise
- Vorkenntnisse in den Bereichen Waffen, Optiken, Munition und Waffenzubehör sind von Vorteil (jedoch nicht Bedingung). Ein einwandfreier Leumund wird vorausgesetzt

Wir bieten:

- Einen spannenden und abwechslungsreichen Tätigkeitsbereich in einem expandierenden, international aufgestellten Unternehmen mit innovativen Produkten
- Arbeit in einem dynamischen Team mit hohem Maß an Eigenverantwortung
- Leistungsgerechte Vergütung

Sind Sie an einer langfristigen Zusammenarbeit interessiert? Wenn ja, dann freuen wir uns auf Ihre Kontaktaufnahme. Bitte senden Sie uns Ihre **vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Lebenslauf inklusive Foto sowie sämtliche Arbeitszeugnisse** per Mail an job@sigsauer.swiss oder per Post an:

SIG SAUER AG

Pascal Girard; Sales & Marketing Director
Industrieplatz 1
Postfach 1071
CH-8212 Neuhausen am Rheinfall

Bitte beachten Sie, dass unvollständige Bewerbungs dossiers nicht von uns bearbeitet werden können!